



**MERKKWALITEIT RECHTSTREEKS
VAN DE PRODUCENT:
U KOOPT VERSE BOMEN
EN VEEL VOORDEEL.**



HENNINGSEN GROUP



**DE VAKHANDEL WIL
ZEKERHEID:
WIJ ZIJN ER PERSOONLIJK
VOOR U.**



HANS HENNINGSEN
CEO



SVEND KRISTIANSSEN
Key Account Manager

De Henningsen Group is een internationale, door de eigenaren gerunde onderneming, met een focus op samenwerking met de professionele vakhandel:

- **tientallen jaren ervaring op het gebied van productie en handel**
- **persoonlijke advisering en begeleiding, van a tot z**
- **klantspecifieke concepten en etikettering**
- **uitstekende bereikbaarheid van contactpersonen**
- **constructieve samenwerking gebaseerd op betrouwbaarheid**



**SUCCES KENT GEEN GRENZEN:
KERSTBOMEN VOOR EN
DOOR HEEL EUROPA.**



De Henningsen Group is sinds 1992 actief op de dynamische Europese markt voor kerstbomen. Een markt die wordt gekenmerkt door een groeiende vraag. Onze bomen komen uit eigen kweek en worden rechtstreeks en zonder tussenhandel aan de verschillende tuincentrumgroepen geleverd.

- internationale productie uit eigen kweek
- groeiende Europese markt
- grote capaciteit voor Europese handelsgroepen
- grensoverschrijdende service en logistiek
- klantspecifieke assortimenten van topkwaliteit



**KLANTEN WILLEN EEN MOOIE BOOM:
NORDMANN CLASSIC-KWALITEIT
ALS GARANTIE VOOR EEN
SUCCESVOLLE VERKOOP**



Alvorens een Nordmann-spar het merketiket Nordmann Classic omgehangen krijgt, worden ze eerst door bosbouwkundige experts gekeurd op een mooie groei en kwaliteit. De experts beoordelen iedere boom op:

- **groei: symmetrisch, gelijkmatig, dicht**
- **versheid: rechtstreeks uit eigen kweek**
- **vorm: van de voet tot de top**
- **natuurlijkheid: GLOBALG.A.P. gecertificeerd**
- **kwaliteit: de zekerheid van een goed merk**



**PROFESSIONALS WILLEN
TOPPRODUCTIE:
MILJOENEN BOMEN
UIT EIGEN KWEK!**



Met de Henningsen Group kiest u voor zekerheid – wij zijn een van de grootste producenten van Nordmann-sparren in Europa:

- **Levergarantie dankzij grote eigen kweek op ruim 1.500 ha**
- **GLOBALG.A.P.-gecertificeerde productie, van aanbouw tot levering**
- **Krachtige variëteiten, van de kiem tot volgroeide boom**
- **Lange en duurzame kweektraditie op internationaal niveau**
- **Optimale kwaliteit dankzij een continue verzorging en onderhoud**



**GOED FUNCTIONERENDE
LOGISTIEK:
PERFECTE KWALITEIT, ALTIJD
OP TIJD IN IEDERE MARKT!**



U wilt zekerheid en bovenal een goede omzet in de feestmaand - met de Nordmann Classic loopt u geen enkel risico:

- **Perfect functionerend, in-house logistieksysteem**
- **Precisiewerk dankzij de verschillende laad- en losplaatsen**
- **Stipte levering in alle markten**
- **Palletsysteem – snel en veilig**
- **Probleemloze nalevering op aanvraag**
- **Professionele samenwerking gebaseerd op partnerschap**



**DE MARKT VRAAGT
OM NORDMANN:**

**ZACHTE, STEVIG VASTZITTENDE
NAALDEN – EN EEN FRAAIE VORM!**



In amper 20 jaar tijd heeft de Nordmann-spar de markt en het hart van de mensen weten te veroveren. De klant houdt van de Nordmann vanwege:

- **de Nordmann Classic-kwaliteit**
- **de kenmerkende voordelen**
- **de mooie en symmetrische vorm**
- **de frisse geur en de stevig vastzittende naalden**
- **de zachte, niet prikkende naalden**



**PROFESSIONALS WILLEN
EEN KRACHTIGE,
BETROUWBARE PARTNER:
DE HENNINGSEN GROUP.**

Opgericht in:	1992
Vennootschapsvorm:	Naamloze Vennootschap (NV)
Aandeelhouders:	Familie Henningsen en medewerkers
Productie:	Eigen productie op ruim 1.500 ha land met 12,5 miljoen Nordmann-sparren
Team:	14 medewerkers (vast dienstverband) en seizoenwerkers
Logistiek:	In-house aangestuurd m.b.v. Tree Manager System Klantlogistiek met afzonderlijke laad- en loslocaties
Verkoop:	Ruim 1 miljoen bomen op jaarbasis
Klanten:	Bouwmarkt- en tuincentrumgroepen, handelsgroepen, gespecialiseerde markten
Markten:	Europa, met focus op Duitsland, Oostenrijk, Zwitserland, Nederland, België, Frankrijk, Engeland en de markten in Oost-Europa



HENNINGSEN GROUP

Koldingvej 7
DK-6580 Vamdrup
Phone + 45 70 20 13 20
Fax + 45 74 50 50 00
E-Mail: post@henningsenas.dk
www.henningsenas.dk